

Pacific Business Consulting, Inc.

マイクロソフトのクラウドERPで 実現する中堅・中小企業のDX

株式会社パシフィックビジネスコンサルティング

Agenda

1. Intro
2. DXの定義と、これまでできなかったこと
3. MSのクラウドERPとは
4. できるようになったこと
5. まとめ

Pacific Business Consulting

1. 会社概要
2. 事業内容

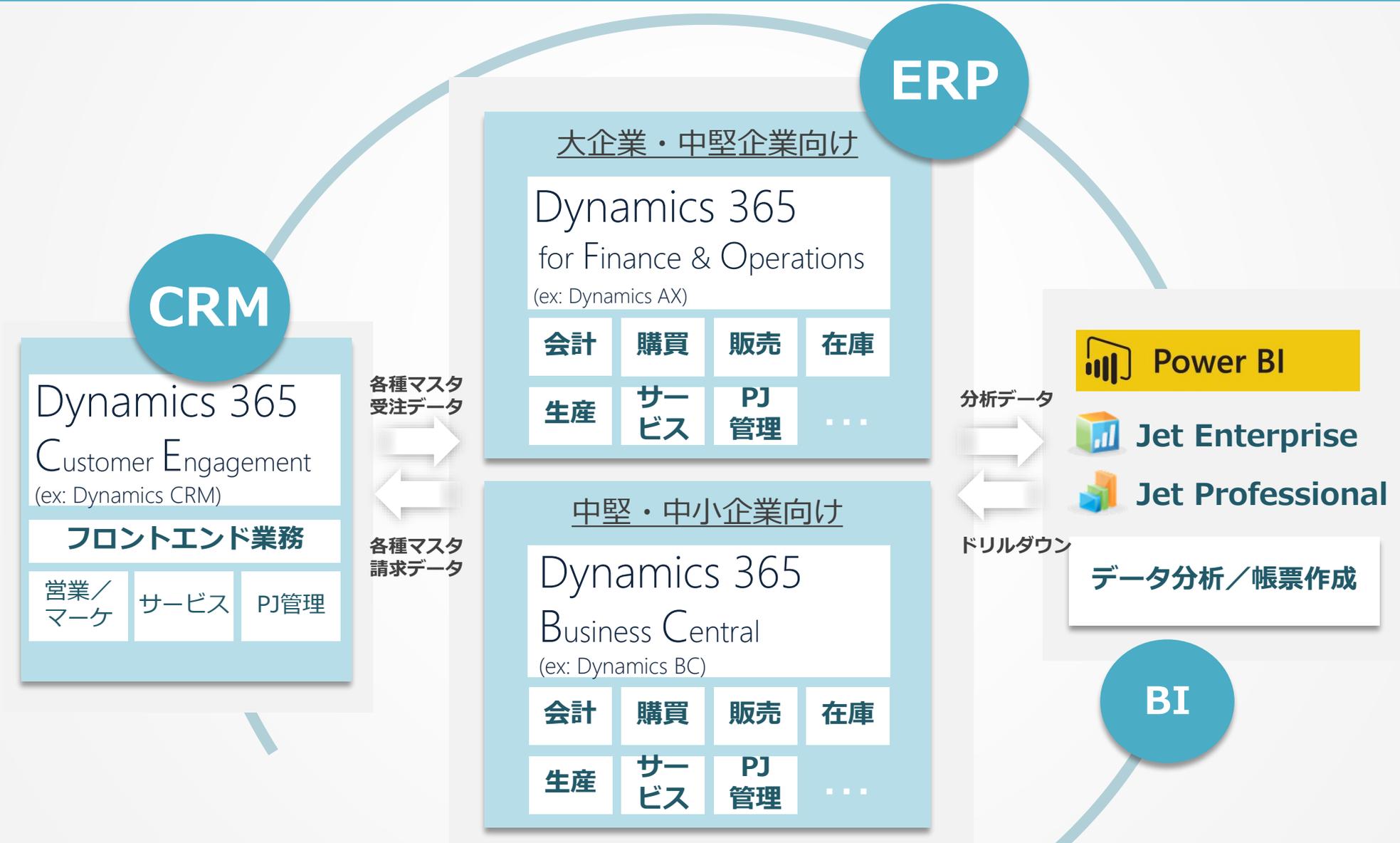
PBC 会社概要

株式会社パシフィックビジネスコンサルティング

設立	1993年9月
所在地	日本本社：東京都品川区東品川(天王洲アイル) 海外現地法人：タイ(バンコク)
業種	ITコンサルティングサービス
事業内容	Microsoft Dynamics365製品を中心としたERP/CRMおよび周辺ソリューション、 およびMicrosoft Azureの提案・導入コンサルティング・サポート
受賞歴	【日本】 マイクロソフトジャパン パートナー オブ ザ イヤー 2022



PBC 事業内容



中堅・中小企業（特に管理部門）におけるDX

1. DXの定義
2. できなかったこと①：全体最適と個別最適の両立
3. できなかったこと②：ノンカスタマイズERP導入
4. できなかったこと③：リアルタイム経営

DX (Digital Transformation) の定義

DXの定義はいろいろありますが、経済産業省の定義は以下の通りです。

企業がビジネス環境の激しい変化に対応し、データとデジタル技術を活用して、顧客や社会のニーズを基に、製品やサービス、ビジネスモデルを変革するとともに、業務そのものや、組織、プロセス、企業文化・風土を変革し、競争上の優位性を確立すること



ITの活用によって、これまで実現できなかったことができるようになること

これまでできなかったこと3つ

ERP周辺の業務において、これまで定説であった実現できないことは以下のようなものです。

全体最適と
個別最適の両立

ノンカスタマイズ
ERP導入

リアルタイム
経営

これまでできなかったこと3つ

ERP周辺の業務において、これまで定説であった実現できないことは以下のようなものです。

全体最適と
個別最適の両立

ERP導入って経営者だけが楽になるやつでしょ。

現場では自分たちが使
い慣れたパッケージを
使い続けたい・・・

これまでできなかったこと3つ

ERP周辺の業務において、これまで定説であった実現できないことは以下のようなものです。

全体最適と
個別最適の両立

ノンカスタマイズ
ERP導入

リアルタイム
経営

これまでできなかったこと3つ

ERP周辺の業務において、これまで定説であった実現できないことは以下のようなものです。

うちは特殊だから・・・

海外のやり方は合わないよ。

ノンカスタマイズ
ERP導入

全体最適と
個別最適の両立

リアルタイム
経営

これまでできなかったこと3つ

ERP周辺の業務において、これまで定説であった実現できないことは以下のようなものです。

全体最適と
個別最適の両立

ノンカスタマイズ
ERP導入

リアルタイム
経営

これまでできなかったこと3つ

ERP周辺の業務において、これまで定説であった実現できないことは以下のようなものです。

そこまで必要ないよ。。

リアルタイム
経営

全体最適と個別最適の両立
ERPってすごくカスタマイズ
高いんでしょ？
ERP導入

What's Business Central?

1. 製品概要

D365BC 製品概要

Dynamics 365 Business Central (旧称 Dynamics BC)

複数拠点展開に最適な統合型ビジネス管理ソリューション

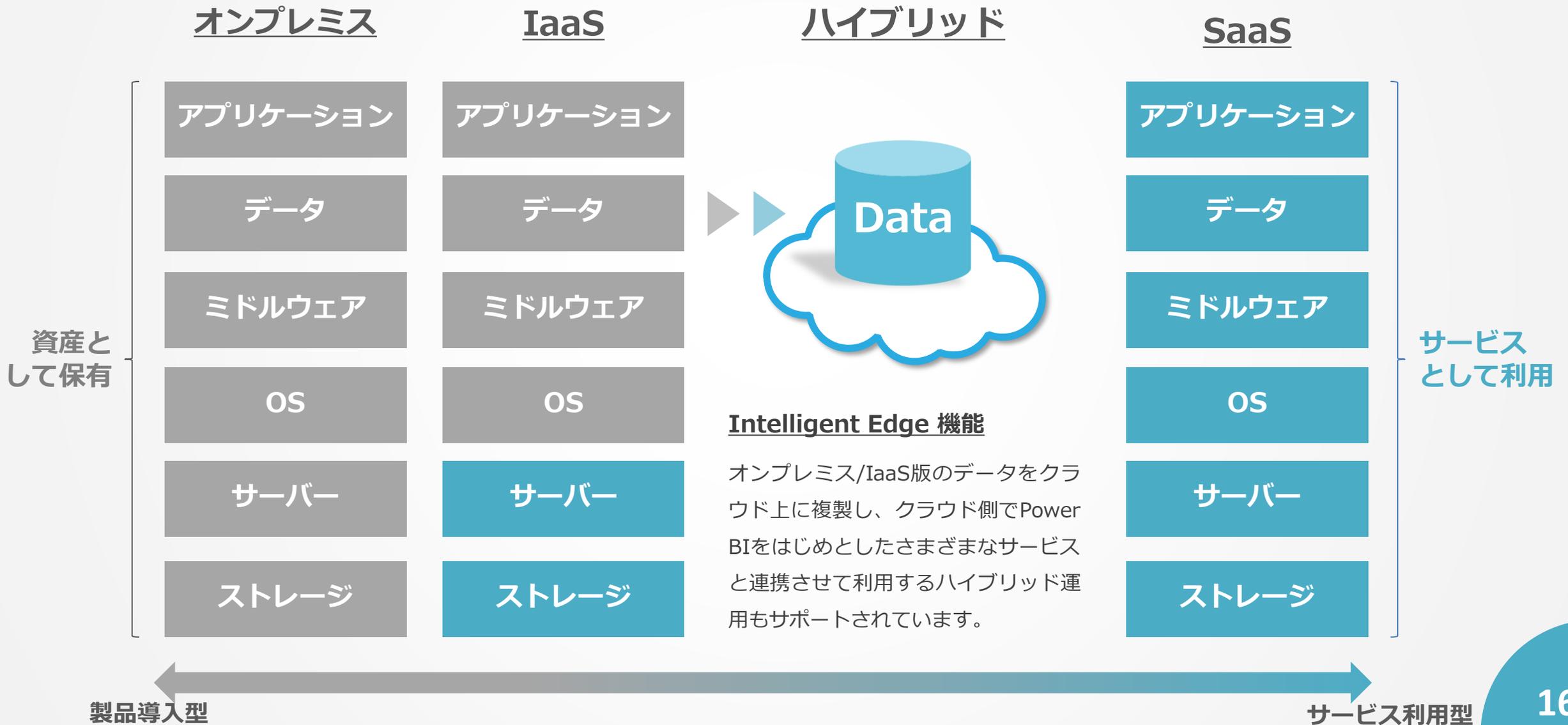
Simplicity

Value

Agility

開発元	Microsoft Corporation
導入実績	230,000 社 を超える導入実績 世界で約3,300,000ユーザー以上が利用
販売地域	196 カ国以上の国や地域で販売
導入パートナー数	世界で約4,500社のパートナーによる取扱い
ローカライゼーション	43ヶ国以上の要件と100以上の言語パックを提供
アドオンソリューション数	アドオンソリューション数約2,000
業種別導入実績	製造 (23%)、貿易・輸入販売 (23%)、小売 (13%)、 保守・メンテナンス (13%)、政府関連機関 (5%)

オンプレからSaaSまで、さまざまな運用形態に対応



あらゆるデバイスから利用可能

Dynamics 365 Business Central

CRONUS International Ltd. | 財務 | 現金管理 | 販売 | 仕入 | 承認 | セルフサービス | 設定 & エクステンション | J-Pack 機能 | Intelligent Cloud Insights

得意先 仕入先 品目 銀行口座 勘定科目表

アクティビティ

アクティビティ
インテリジェントクラウド

当月売上額 119,246 >詳細情報

期日超過売上請求金額 168,282 >詳細情報

期日超過仕入請求金額 83,669 >詳細情報

さらに学習
インテリジェン...
インサイト

進行中販売

販売見積 0 >

受注 44 >

売上請求 1 >

仕入

発注 21 >

進行中仕入請求 0 >

未週期限支払請求 1 >

受払

未処理支払 1 >

平均回収日数 9.1

未払仕入請求 31 >

受信ドキュメント

マイ受信ドキュメント 1 >

マイユーザータ...

保留中のユーザータスク 0 >

開始

販売見積 受注 売上請求 仕入請求 売上返品注文

製品ビデオ

製品ビデオ

セルフサービス

タイムシート 保留タイムシート 承認

localhost:8080/bc130/?runiframe=1#

マネージャー向けロールセンター
(ブラウザ画面)

受注担当者ロール
(Tablet/Phoneクライアント)

CRONUS International Ltd.

Get started with Power BI

受注追跡

All Orders(MonthNo. of Orders) (13:02:54 で更新.)

Released Pending Payment Pending Approval Open

リリース済未出荷受注

出荷可能 部分出荷 遅延

7.5

平均運送日数

商品

マイユーザータスク

売上返品注文 0

モトクシットメモ オープン 保留中のユーザータスク 0

1000 Bicycle

1001 Touring Bicycle

1100 Front Wheel

1150 Front Hub

1200 Back Wheel

Dynamics 365 Business Central

レポートインボックス

Dynamics 365 Business Central

受注追跡

All Orders(MonthNo. of Orders) (13:06:52 で更新.)

Released Pending Payment Pending Approval Open

レポートインボックス

Word/Excel連携でカスタマイズ工数を低減

■デザインモード

The screenshot shows the Dynamics 365 Business Central interface in Design Mode for an invoice. The main window displays the invoice details for '1002 · Candoxy Canada Inc.' with fields for recipient name, contact, and dates. A table lists items, all of which are 'Bicycle' with a quantity of 10. A right-hand pane shows a list of fields to be added to the page, such as 'Option 文書タイプ' (Option Document Type) and 'Code 販売先得意先番号' (Code Customer Number), with their respective status (e.g., '準備完了' - Completed).

■Wordレイアウト機能

The screenshot shows a Microsoft Word document titled '売上 - 請求 新規レイアウト - Word'. The document is a Japanese invoice (御請求書) for '株式会社パシフィックビジネスコンサルティング'. The layout includes a header with the PBCC logo and a table with columns for '番号' (Number), '担当者' (Staff), 'お支払方法' (Payment Method), and '期日' (Due Date). A table below contains line items with columns for '内容' (Content), '単価' (Unit Price), and '金額' (Amount), with a specific line item labeled 'AMOUNT_SALESINVLIN'. A 'XMLの対応付け' (XML Mapping) dialog box is open, showing a list of custom XML parts and their corresponding data sources, such as 'VA1BaseCaption' and 'VA1IdentifierCaption'.

各国特有の要件に対応

各国ローカライゼーション対応状況

マイクロソフトが開発

アメリカ	メキシコ	イギリス	スイス
スウェーデン	スペイン	ノルウェイ	オランダ
イタリア	アイスランド	ドイツ	フランス
ベルギー	フィンランド	ロシア	オーストラリア
ニュージーランド	カナダ	デンマーク	インド

パートナーが開発

PBCが開発

日本

中国

他パートナーが開発

韓国

台湾

インド
ネシア

マレーシア

フィリピン

トルコ

チェコ

他多数

機能概要

1. Business Central 機能概要
2. Microsoft 365 連携機能

マーケティング

マーケ
ティング

販売管理

会計

購買管理

サービス
管理

生産管理

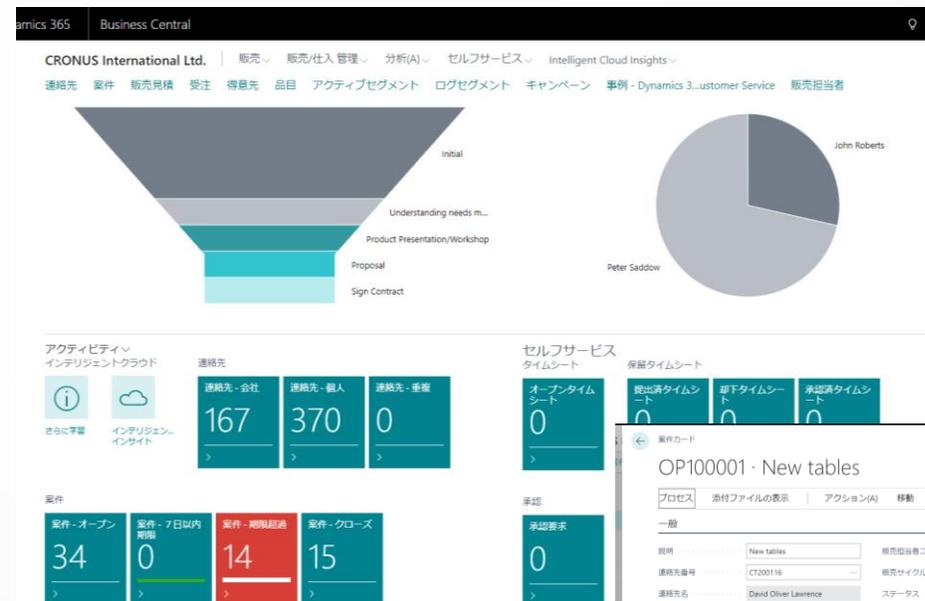
プロジェクト
管理

在庫/倉庫
管理

顧客管理～商談管理

自社と関係のある、あらゆる個人・法人を「連絡先」として管理することができます。ほかにも、顧客との折衝記録や、営業案件の管理が可能です。

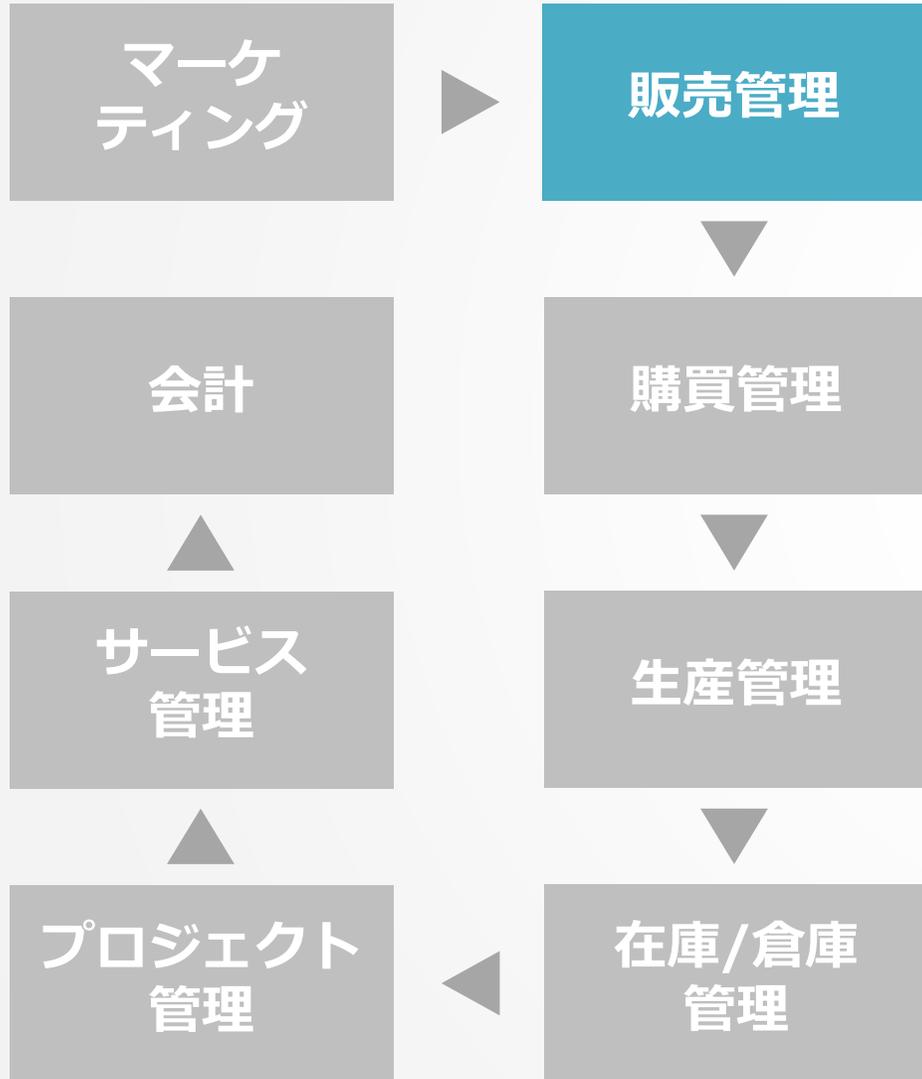
■ マーケティングダッシュボード (ロールセンター)



■ 案件管理

実行済アクション	販売サイクルステージ	ステータス詳細	変更日	優先度	見積金額 (標準)	購入
1	Initial		2019/09/23	2020/11/07	200,000.00	

販売管理



受注管理～販売分析

BCの受注処理画面においては、在庫の照会や予約（引当）、代替商品の検索など、実務において求められるさまざまな機能を有しています。また、直送や一括契約などの処理も可能です。

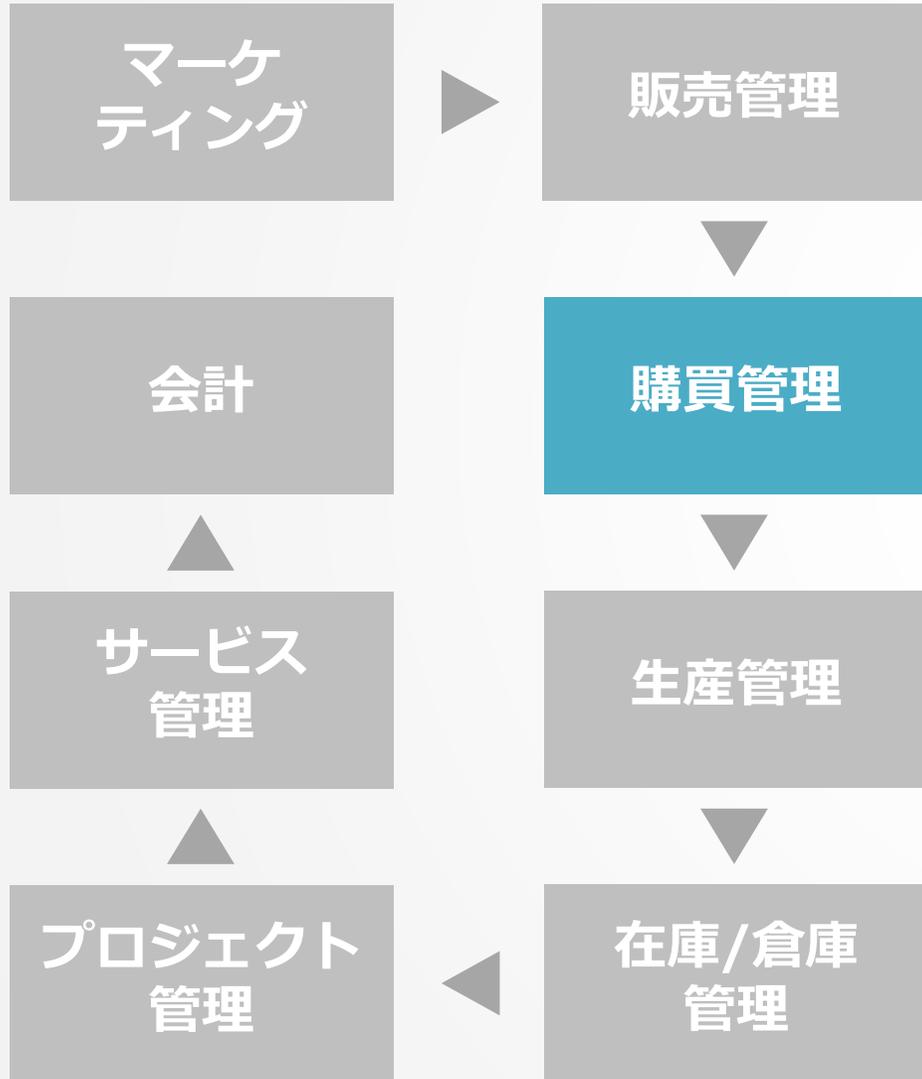
■ 受注入力画面

The screenshot shows the Dynamics 365 interface for entering a sales order. The main header displays "1002 · Candoxy Canada Inc.". Below this, there are fields for customer name, date, contact, and order date. A table lists items with columns for type, number, description, location code, quantity, and reservation quantity. A right-hand panel shows a summary of order status with a grid of counts for various stages like "進行中見積" (In Progress Estimate) and "販売先得意先売上履歴" (Sales History by Customer).

タイプ	番号	説明	場所コード	数量	予約済数量	数
品目	1000	Bicycle	YELLOW	10	-	PC
品目	1000	Bicycle	YELLOW	10	-	PC
品目	1000	Bicycle	YELLOW	10	-	PC
品目	1000	Bicycle	YELLOW	10	-	PC
品目	1000	Bicycle	YELLOW	10	-	PC
品目	1000	Bicycle	YELLOW	10	-	PC
品目	1000	Bicycle	YELLOW	10	-	PC
品目	1000	Bicycle	YELLOW	10	-	PC
品目	1000	Bicycle	YELLOW	10	-	PC
品目	1000	Bicycle	YELLOW	10	-	PC

過去の取引履歴や与信状況、有効在庫数などを参照しながら受注入力が行えます。

購買管理



購買計画～発注・仕入

受注状況や在庫状況、生産計画などをもとに発注計画の作成および発注処理を行うことが可能です。また、仕入諸掛の配賦機能により正確な在庫評価をサポートします。

■ 品目マスタ

再発注パラメータ

再発注点 50

再発注数量 0

最大在庫数量 0

発注修飾子

最小発注数量 10

最大発注数量 30

発注倍数 10

再発注パラメータ

再発注点 50

再発注数量 0

最大在庫数量 0

発注修飾子

最小発注数量 10

最大発注数量 30

発注倍数 10

構成WS

品目	番号	説明	色	場所コード	当り数量	数量
品目	LS-10PC	新機	Black	SILVER	100	100
品目	LS-10PC	新機	Black	WHITE	100	100
品目	LS-120	新機	Loudspeaker, Black, 120W	SILVER	36	36
品目	LS-150	新機	Loudspeaker, Cherry, 150W	SILVER	32	32
品目	LS-150	新機	Loudspeaker, Cherry, 150W	WHITE	18	18
品目	LS-150	新機	Loudspeaker, Cherry, 150W	WHITE	32	32
品目	LS-2	新機	Cables for Loudspeakers	WHITE	20	20
品目	LS-2	新機	Cables for Loudspeakers	WHITE	10	10
品目	LS-2	新機	Cables for Loudspeakers	WHITE	2	2
品目	LS-75	新機	Black	SILVER	2.5	2.5
品目	LS-75	新機	Black	WHITE	2.5	2.5
品目	LS-MAN-01	新機	Manual for Loudspeakers	SILVER	1,000	1,000

発注点や所要量を基にMRP計算を行い発注計画を自動作成できます。

生産管理



生産計画～生産・原価管理

BCの生産管理モジュールでは、生産計画の策定からMRPの実施、製造実績の管理および原価計算までをカバーしています。

在庫管理モジュールとの統合により工程間の移動処理など、細やかな在庫管理が可能です。

■ 構成

Business Central 受注 > 品目 > 1000 - Bicycle > BOM 構成

BOM 構成

品目フィルター: 1000

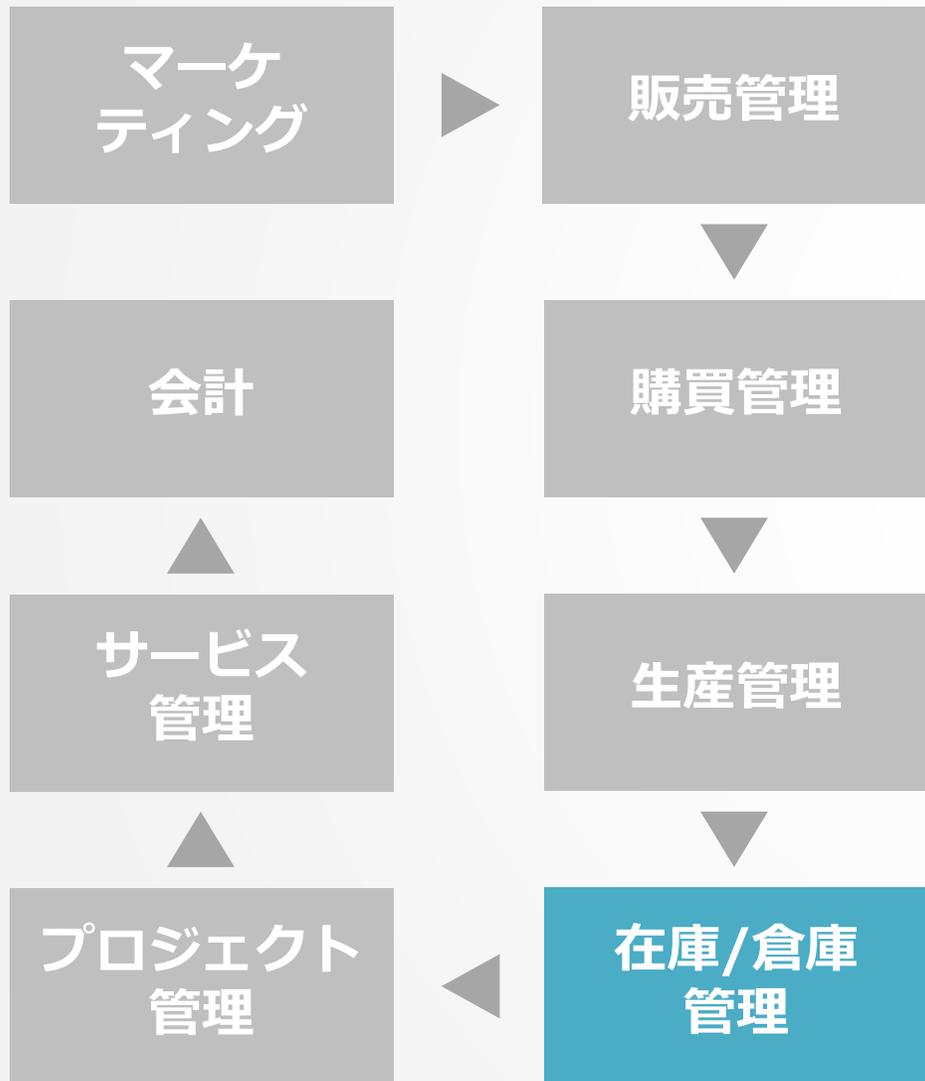
管理 | プロセス | アクション(A) | 移動 | その他のオプションを隠す

タイプ	番号	説明	警告	状態
品目	1000	Bicycle		
品目	1100	Front Wheel		
品目	1110	Rim		
品目	1120	Spokes		
品目	1150	Front Hub		
品目	1151	Axle Front Wheel		
品目	1155	Socket Front		
マシンセンター	420	CNC/Axle		
マシンセンター	420	CNC/Socket		
マシンセンター	430	Deburr Axle		
マシンセンター	410	Drilling Socket		
マシンセンター	420	CNC/Axle		
ワークセンター	100	Hub assembly		
マシンセンター	420	Inspection of Hub		
品目	1160	Tire		
品目	1170	Tube		
ワークセンター	100	Rim assembly		
マシンセンター	410	Drilling		
マシンセンター	420	Deburr		
マシンセンター	440	Machine Inspection		
マシンセンター	110	Wheel assembly		
品目	1200	Back Wheel		

■ 原価表



在庫/倉庫管理



入荷～移動～出荷

BCの在庫/倉庫管理モジュールでは、受発注に伴う入出荷や在庫移動、棚卸、在庫金額評価などの業務をカバーしています。

倉庫管理機能を活用することにより、容積や重量を考慮した細かやかな棚番（ビン）管理を行うことも可能です。

■ 倉庫入庫

Dynamics 365 Business Central 受注 > 倉庫入庫 > RE000002

倉庫入庫 RE000002

プロセス 添付ファイルの表示 アクション(A) 移動 その他のオプションを開く

一般

番号 RE000002 仕入先出荷番号

場所コード GREEN 顧客ユーザー ID PBC/TSETOVA

ゾーンコード 顧客日

ビンコード 顧客時間

文章ステータス ソート方法

転記日 2019/01/01

品目詳細 - 倉庫

品目番号 1964-S

バコード 1,996.90

基本数量単位 2,887.31

収納数量単位 PCS 6,983.44

仕入数量単位 PCS 12,253.79

品目説明コード 19,395.95

特別説明コード 525.50

最終更新日 2019/12/31

正味重量 1,386.34

金額分擔コード 1,083.31

5,179.48

5,132.31

ライン(4) 管理 その他のオプションを表示

価格元文書	価格元番号	品目番号	説明	数量	入庫数量	入庫
発注	6002	1964-S	TOKYO Gueststol. blå	100	100	
発注	6002	1996-S	ATLANTA Whiteboard. basis	110	110	
発注	6002	80100	Printerpaper	140	140	
発注	6003	1964-S	TOKYO Guest Chair. blue	110	110	
発注	6003	1968-S	MEXICO Swivel Chair. black	110	110	
発注	6003	80100	Printing Paper	300	300	
発注	6003	80100	Printing Paper	60	60	

■ 移動経路

Business Central 受注 > 移動経路

移動経路

プロセス

オプション

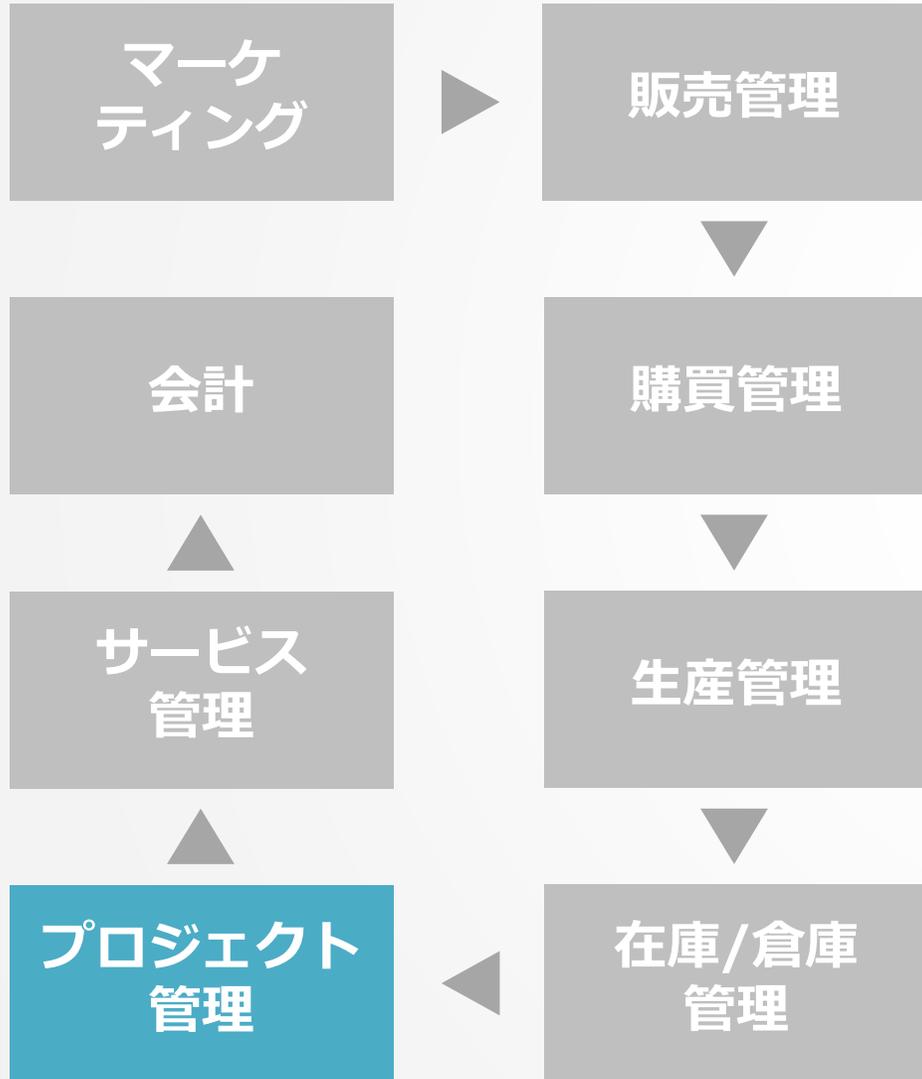
表示 構造コード カラムセット BLUE_YELLOW

移動先名表示

移動経路マトリックス | 管理

移動元コード	移動先名	BLUE	GREEN	RED	SILVER
BLUE	Blue Warehouse	--	--	OUT. LOG.	--
GREEN	Green Warehouse	--	--	OWN. LOG.	--
RED	Red Warehouse	OUT. LOG.	--	--	--
SILVER	Silver Warehouse	--	--	--	--
WHITE	White Warehouse	--	--	OWN. LOG.	--
YELLOW	Yellow Warehouse	--	--	--	--

プロジェクト管理



実行予算～プロジェクト原価

ITサービスや工事業、コンサルティング業など、プロジェクト単位での進捗管理・原価管理が求められる企業においては、BCのプロジェクト管理（ジョブ管理）モジュールが利用できます。予実管理・原価計算・労務費計算などの機能を有しています。

■ジョブカード

ジョブタスク番号	説明	ジョブタスクタイプ	開始日	終了日	計画(合計原価)	実績(€)
1000	Setting up Eight Work ...	開始-合計	-	-	-	-
1100	Preliminary Services	開始-合計	-	-	-	-
1110	Determining Specificat...	転記	2020/01/12	2020/01/12	-	-
1120	Selecting Furnishings	転記	2020/01/13	2020/01/13	-	-
1130	Obtaining Customer A...	転記	2020/01/16	2020/01/16	-	-
1190	Total Preliminary Serv...	終了-合計	-	-	-	-
1200	Assembling the Furnit...	開始-合計	-	-	-	-
1210	Assembling the Furnit...	転記	2020/01/22	2020/01/22	-	-
1290	Total Assembling the ...	終了-合計	-	-	-	-
1300	Closing the Job	開始-合計	-	-	-	-
1310	Meeting with the Cust...	転記	2020/01/26	2020/01/31	-	-
1390	Total Closing the Job	終了-合計	-	-	-	-
9990	Total Setting up Eight ...	終了-合計	-	-	-	-

ジョブ (=プロジェクト) の工程や実行予算、原価実績等の管理が1画面で行えます。

サービス管理



保守契約～アフターサービス

機械装置やPC機器の販売など、顧客へのアフターサービスが必要な業態においてはサービス管理モジュールが利用できます。

保証有無による有償/無償対応の自動判定や、修理担当者の割当、サービスパーツの管理、サービス単位の原価計算などが可能です。

■ サービス契約

Business Central 受注 > サービス契約 > SC00001 - Prepaid Contract - Hardware

サービス契約

SC00001 · Prepaid Contract - Hardware

プロセス レポート(R) 添付ファイルの表示 | アクション(A) 移動 レポート(R) その他のオプションを隠す

サービス > 2019/06/30

請求詳細

年額	39.10	自動クレジットメモ	<input type="checkbox"/>
残高差額許可	<input type="checkbox"/>	サービス後請求	<input type="checkbox"/>
計算年間金額	39.10	一括請求	<input type="checkbox"/>
請求期間	月	請求書に契約ライン	<input type="checkbox"/>
次回請求日	月	未転記請求書数	8
期間あたり金額	2ヶ月	未転記クレジットメモ	0
次回請求期間	四半期	転記済請求書数	0
最終請求日	半年	転記済クレジットメモ	0
契約前受	2020/01/01		
	<input type="checkbox"/>		

得意先統計

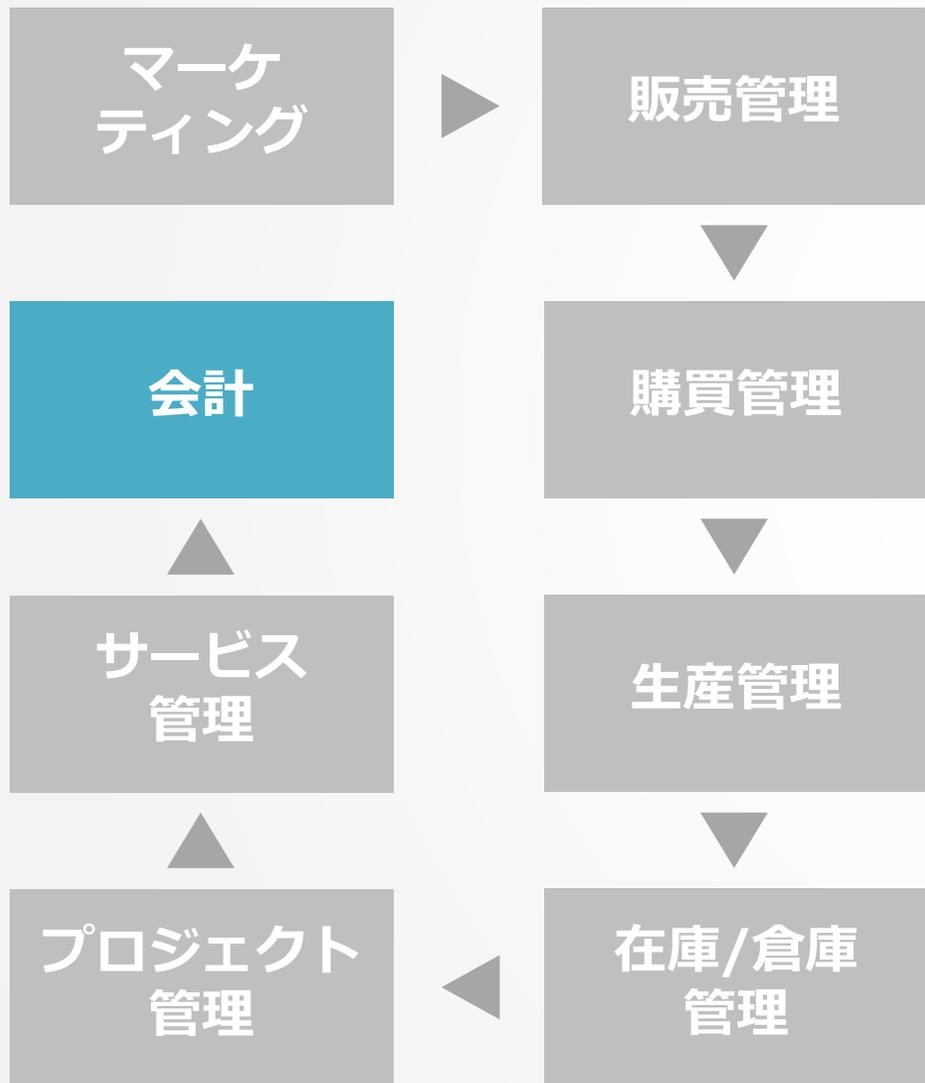
得意先番号	10000
残高 (基本通貨)	168,364.41
販売	
受注残金額 (基本通貨)	1,612.50
出荷済未請求 (基本通貨)	525.50
請求残金額 (基本通貨)	0.00
サービス	
サービス受注残金...	6.63
サービス出荷済未...	0.00
サービス請求残 (基...	49.30
合計 (基本通貨)	170,558.34
与信限度額 (基本通貨)	0.00
20/01/23 現在の期...	-292.84
売上額合計 (基本通貨)	17,100.96
請求済前受金額 (基...	0.00

得意先詳細

得意先番号	10000
電話番号	
電子メール	
Fax番号	
与信限度額 (基本通貨)	0.00
与信残額 (基本通貨)	0.00

保守契約の明細と請求期間（年払い/月払いなど）を登録することにより、定期売上の管理が可能です。

制度会計/管理会計



債権債務～制度/管理会計

販売・購買・棚卸など、他のモジュールで発生する全ての取引データは、最終的に会計モジュールに格納されます。

会計モジュールでは、債権・債務・一般会計・固定資産といった機能を実装しています。

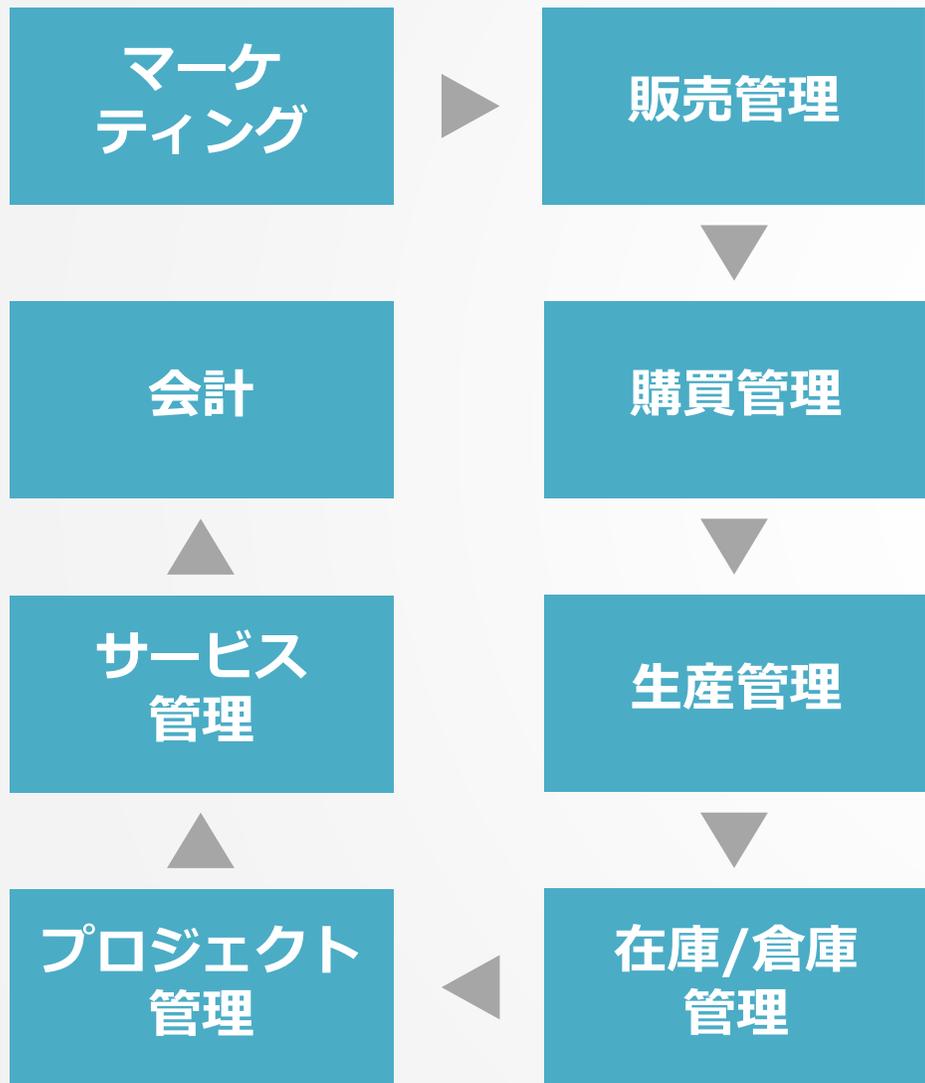
■ 勘定科目表

番号	名前	変動額	残高	損益/貸借	科目サブカ
1000	BALANCE SHEET	-	-	貸借対照表	
1002	ASSETS	-	-	貸借対照表	Assets
1003	Fixed Assets	-	-	貸借対照表	Equipment
1005	Tangible Fixed Assets	-	-	貸借対照表	Equipment
1100	Land and Buildings	-	-	貸借対照表	Equipment
1110	土地建物	1,479,480.60	1,479,480.60	貸借対照表	Equipment
1120	当期増加分	147.73	147.73	貸借対照表	Equipment
1130	当期減少分	-	-	貸借対照表	Equipment
1140	減価償却累計額	-526,620.38	-526,620.38	貸借対照表	Accumulate
1190	Land and Buildings, Total	953,007.95	953,007.95	貸借対照表	Equipment
1200	Operating Equipment	-	-	貸借対照表	Equipment
1210	Operating Equipment	-	-	貸借対照表	Equipment
1220	Increases during the Year	-	-	貸借対照表	Equipment
1230	Decreases during the Year	-	-	貸借対照表	Equipment

■ 仕訳入力画面

勘定番号	勘定科目名	説明	借方金額	貸方金額
8330	Other Computer Expenses	Other Computer Expenses	100,000.00	
8610	Cash Discrepancies	Cash Discrepancies		100,000.00
2910	Cash	Cash	100,000.00	
8610	Cash Discrepancies	Cash Discrepancies		100,000.00
2910	Cash	Cash	100,000.00	
8610	Cash Discrepancies	Cash Discrepancies		100,000.00

日本商習慣対応 (J-Pack)



日本商習慣への対応

PBCでは、全モジュールの日本語化に加え、日本特有の「請求締め」「手形管理」「全銀協形式での支払データ作成」など、日本の商習慣に対応する機能を提供しています。

■ 合計請求書

Dynamics 365 Business Central 合計請求書

合計請求書

処理 レポート 表示 添付ファイルの表示 | アクション(A) その他のオプションを隠す

一般 詳細表示

得意先番号		当期請求済金額(基..	
得意先名		入金額(基本通貨)	
文書番号		調整額(基本通貨)	
ステータス		差引繰越額(基本通貨)	
印刷回数		伝票値引額合計	
件名		税込売上額	
発行日		調整額(消費税)	
合計請求書コード		今回請求額	
前回請求額(基本通貨)			

ライン(L) 情報元タ オーダー ステータ

PBC

ページ番号 1

発行日 2017年02月23日

請求書番号 C00010-201701

合計請求書

パシフィックビジネスコンサルティング 株式会社 DEMO

東京都品川区
TEL: 03-5126-0000

範囲期間: 2017年01月01日 - 2017年01月31日 銀行口座

前月御請求額	6,458,219.61
前入金額	0
今月御請求額	6,458,219.61
今月税抜御取引額	900,000
消費税額	72,000
振込払条件	末日締め翌月末日払い

今回御請求額: JPY7,458,219.61

振印 作成

下記の通り御請求申し上げます。

伝票番号	振替日	受注番号	税抜金額	消費税額	税込金額
100000	2017/01/11	1070	900,000	72,000	972,000
			消費税抜合計(JPY)	900,000	900,000
			消費税(5%)	72,000	72,000
			消費税込合計(JPY)		972,000

できるようになった①：全体最適と個別最適の両立

1. できるようになった①
2. 個別パッケージと統合パッケージ
3. MSのビジネスソリューション
4. 他サービスとの連携
5. デモ

できるようになった①

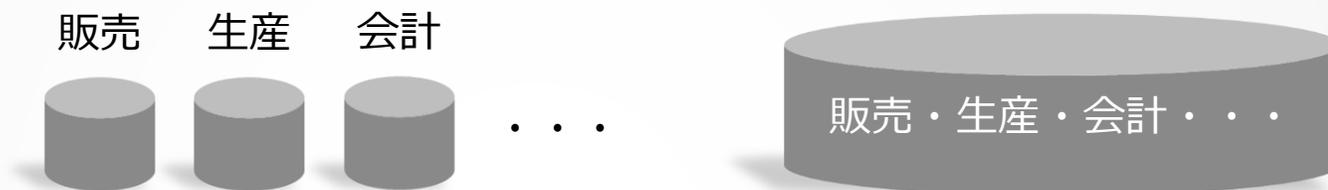
全体最適と
個別最適の両立

ノンカスタマイズ
ERP導入

リアルタイム
経営

業務システムの分類

個別パッケージと統合パッケージ（ERP）の違いは以下の通りです。



個別パッケージ

統合パッケージ（ERP）

メリット

- 部門ごとにユーザーにとって使い勝手のよいソフトを選ぶ

- リアルタイムに在庫データ、会計データの参照が可能
- システム間でデータが自動連携するため2重入力不要

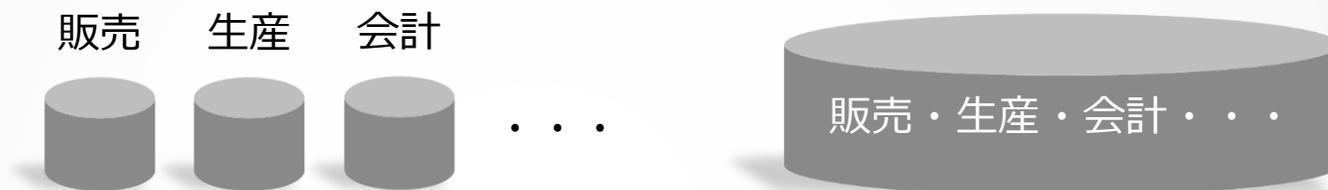
デメリット

- 月次決算が終了するまで業績が把握できない。
- 在庫データのリアルタイムな把握が困難

- 全員が同じシステムを利用するため、個別の使い勝手や便利機能などの要望への対応が困難

業務システムの分類

個別パッケージと統合パッケージ（ERP）の違いは以下の通りです。



個別パッケージ

統合パッケージ（ERP）

メリット

- 部門ごとにユーザーにとって使い勝手のよいソフトを選ぶ

- リアルタイムに在庫データ、会計データの参照が可能
- システム間でデータが自動連携するため2重入力不要

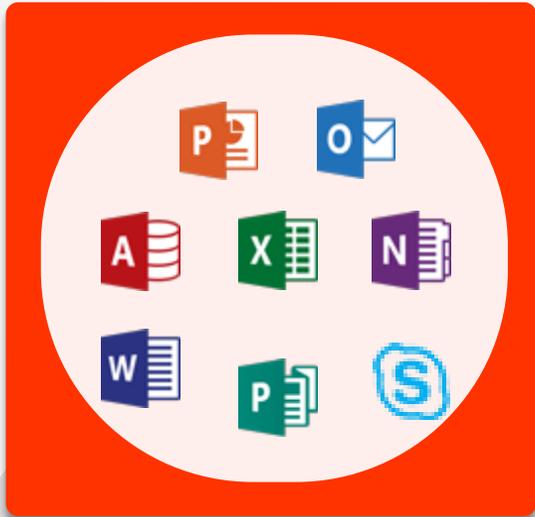
デメリット

- 月次決算が終了するまで業績が把握できない。
- 在庫データのリアルタイムな把握が困難

- **全員が同じシステムを利用するため、個別の使い勝手や便利機能などの要望への対応が困難**

Microsoftのビジネスソリューション

Office 365



+

Dynamics 365



+

Power Platform

- Power Apps
- Power Automate
- Power BI

Microsoft Azure

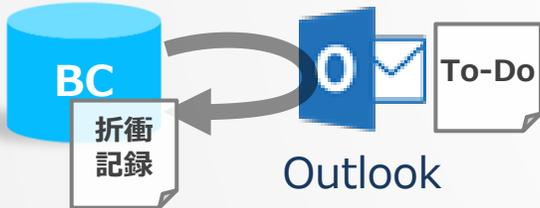
さまざまなサービスとの連携

○ 営業／マーケティング

見込／受注 管理



商談管理



コミュニケーション

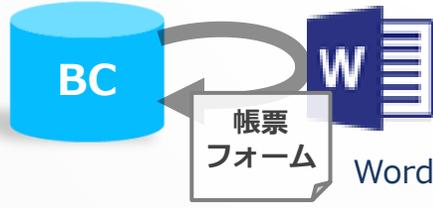


○ 営業事務・業務管理

業務ルールの周知



帳票設計

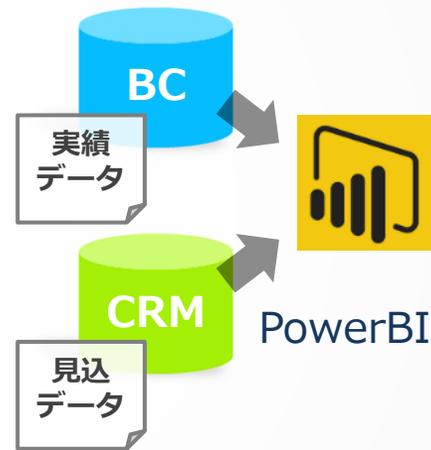


文書管理

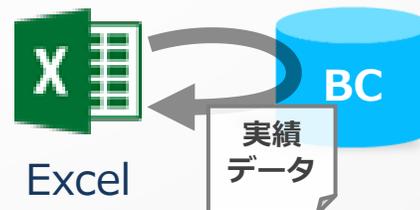


○ 経営管理・経理部門

データ分析

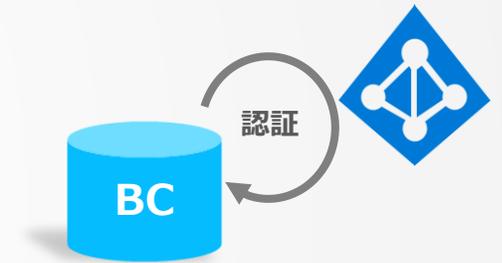


レポート作成



○ 情報システム部門

ログインID一元管理



機械学習



例：ERPの受注入力画面

Dynamics 365 Business Central 受注 > 1002 · Candoxy Canada Inc.

CRONUS | 受注 | 1002 · Candoxy Canada Inc.

処理 転記 承認要求 添付ファイルの表示 | アクション(A) 移動 その他のオプションを隠す

一般 詳細表示

得意先名 Candoxy Canada Inc. 期日 2020/02/23

連絡先 Mr. Rob Young 納品要求日

転記日 2020/01/23 外部文書番号

受注日 2020/01/23 文書タイプ 受注

ライン(L) | 管理 管理 ライン(L) 受注(R) その他のオプションを隠す

タイプ	番号	説明	場所コード	数量	予約済数量	数
品目	1000	Bicycle	YELLOW	10	-	PC
品目	1000	Bicycle	YELLOW	10	-	PC
品目	1000	Bicycle	YELLOW	10	-	PC
品目	1000	Bicycle	YELLOW	10	-	PC
品目	1000	Bicycle	YELLOW	10	-	PC
品目	1000	Bicycle	YELLOW	10	-	PC
品目	1000	Bicycle	YELLOW	10	-	PC
品目	1000	Bicycle	YELLOW	10	-	PC

添付文書

文書 0

販売先得意先売上履歴

0	0	1
進行中見積	進行中一括受注	進行中受注
0	0	0
進行中売上請求	進行中売上返品注文	進行中売上クレジットメモ
1	1	0
転記済売上出荷	転記済売上請求	転記済返品入荷
0		
転記済売上クレジットメモ		

得意先詳細

得意先番号 01905893

電話番号

電子メール

税込金額

629,771.04

0.00

1,996.90

2,887.11

6,983.44

12,253.79

19,395.95

1,386.34

1,083.21

5,179.48

5,132.11

2,998.30

5,927.16

0.00

3,122.50

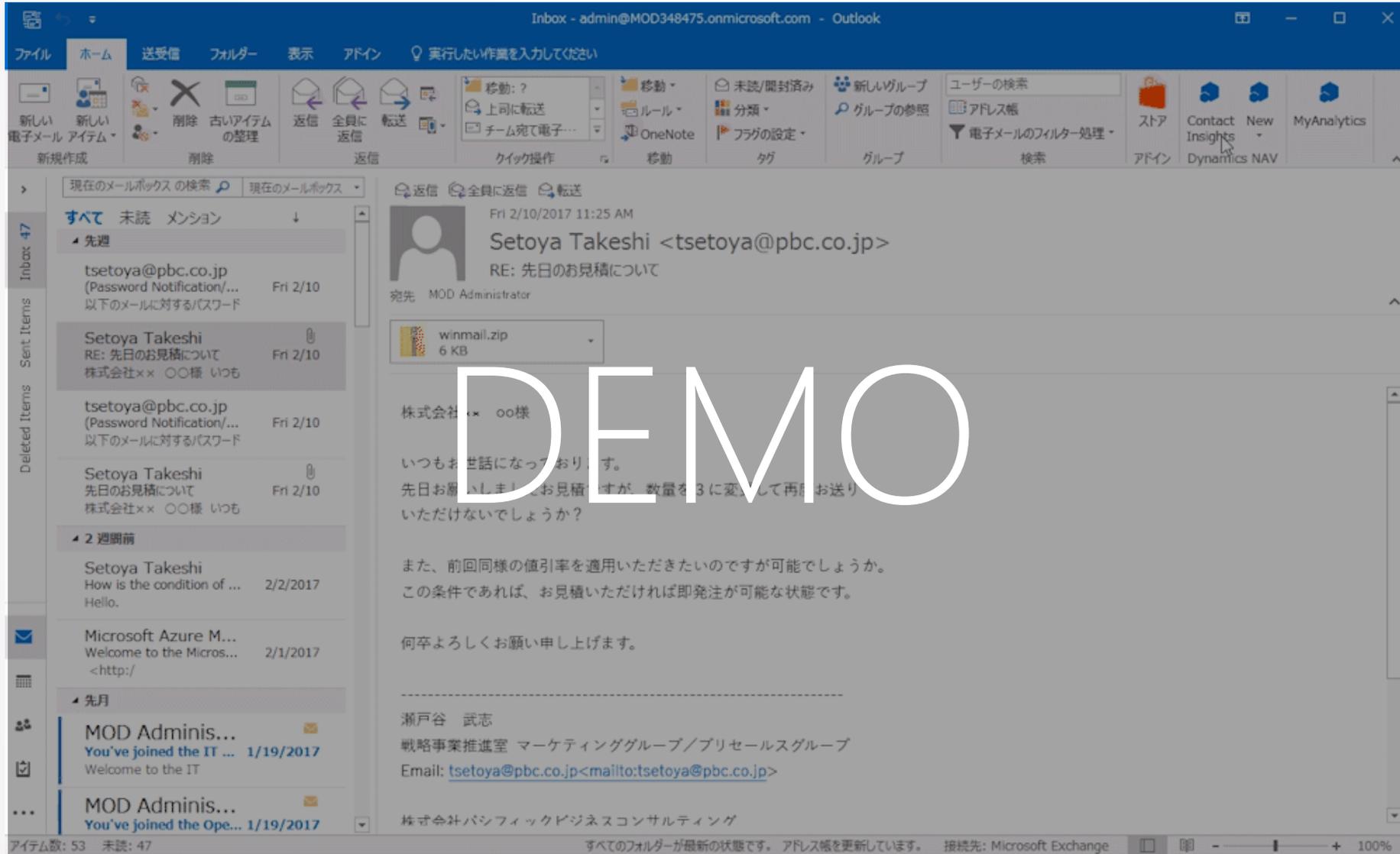
1,290.00

2,212.50

6,127.50

0.00

例 : Outlook連携



できるようになった①

全体最適と
個別最適の両立

Office連携など
による現場レベル
での業務改善

できるようになった②：ノンカスタマイズでのERP導入

1. できるようになった
2. Power Platform
3. PowerApps
4. Power Automate
5. Power BI
6. デモ
7. 事例

これまでできなかったこと3つ

ERP周辺の業務において、これまで定説であった実現できないことは以下のようなものです。

全体最適と
個別最適の両立

ノンカスタマイズ
ERP導入

リアルタイム
経営

Power Platform

Power Platform は、システムと実務の間を埋めるもの

ベンダー



システム



PowerBI



PowerApps



Power
Automate

3A

Analysis

Act

Automation

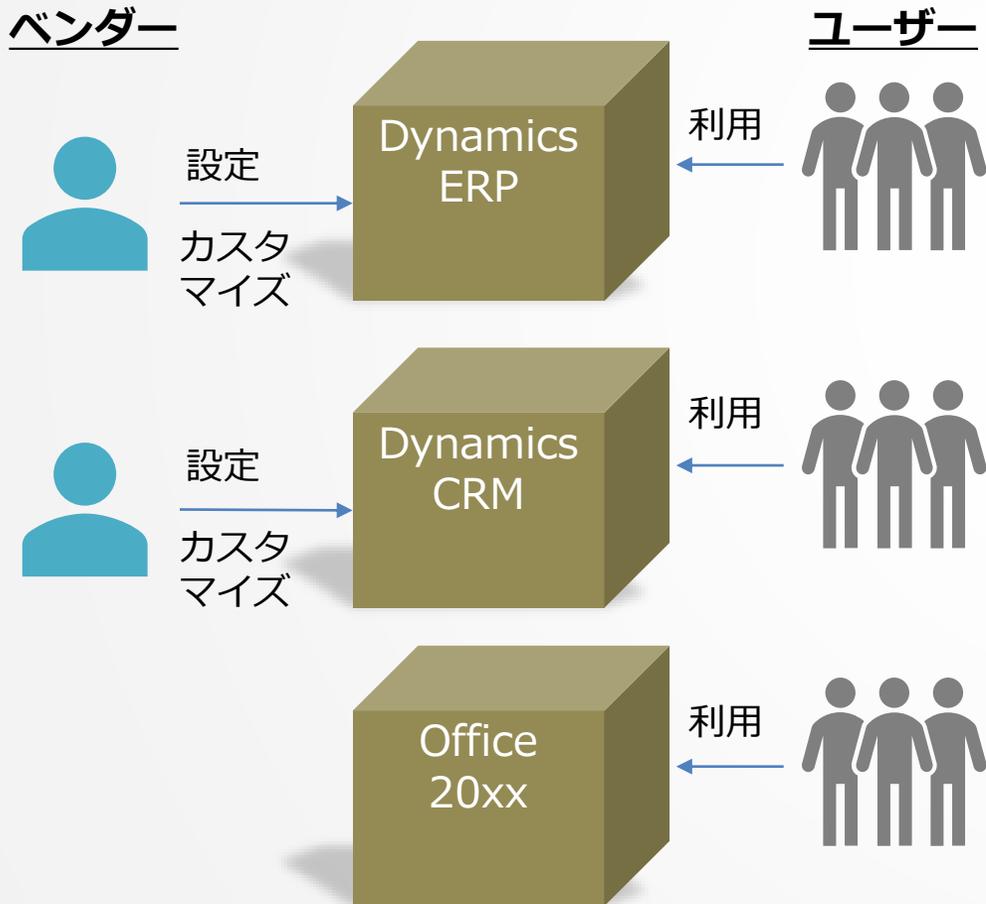
実務



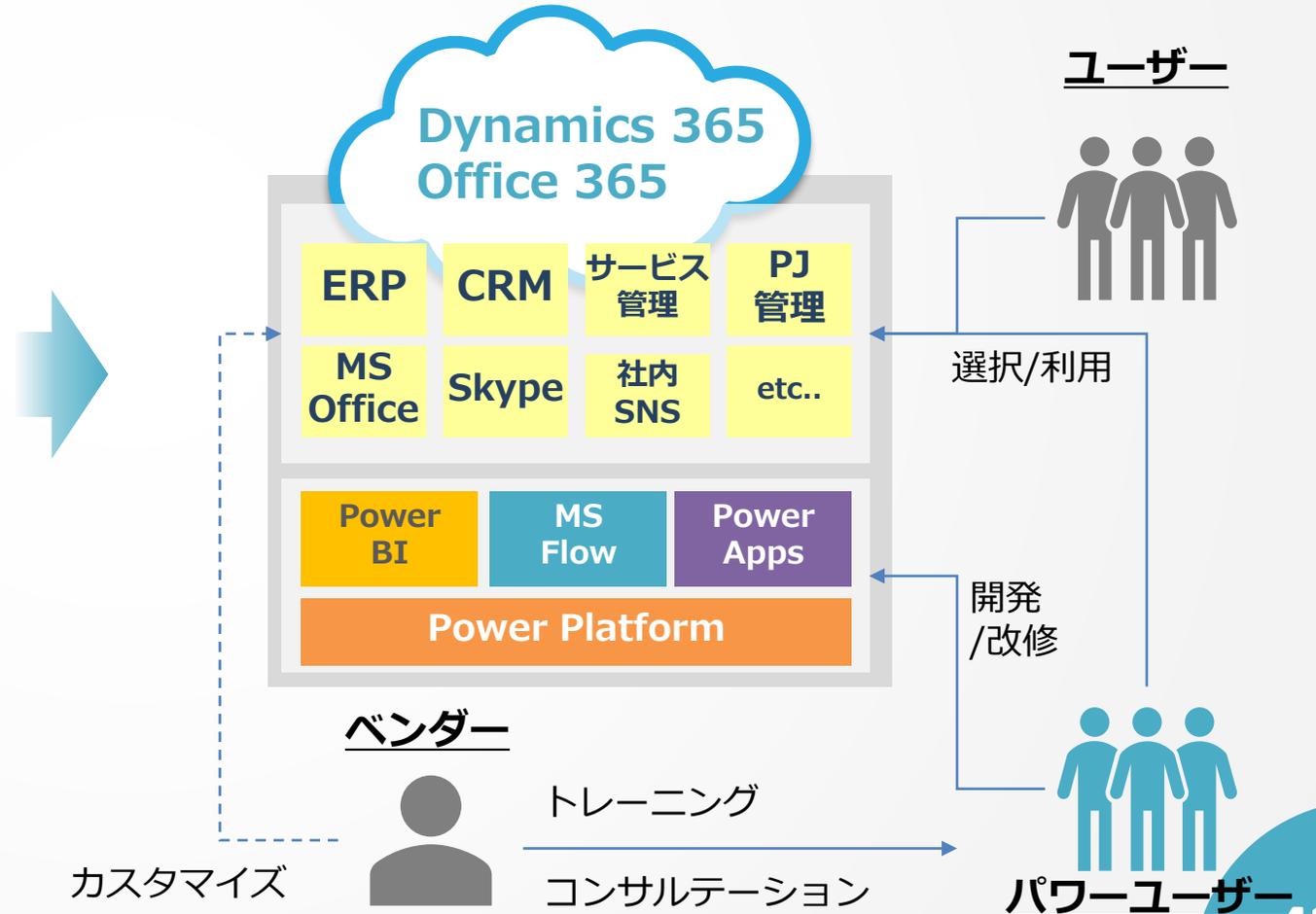
ユーザー

ITの(セルフ)サービス化

従来型のIT製品導入



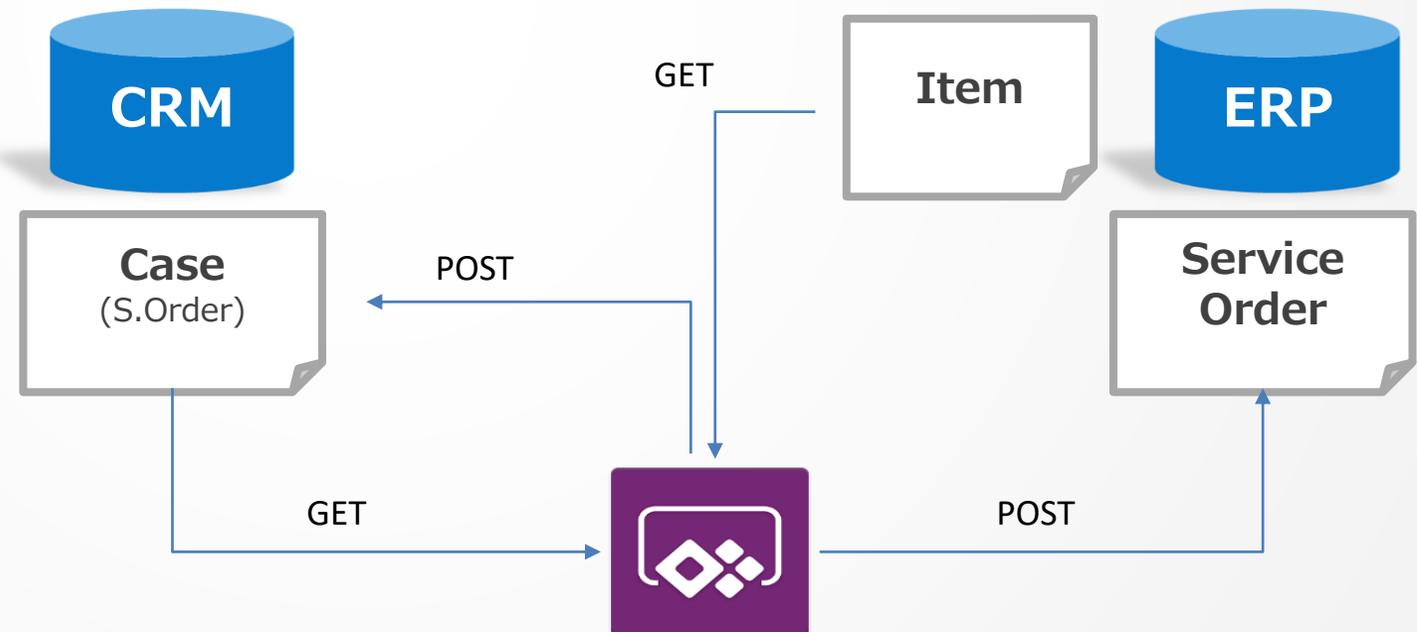
近年のITサービス利用



PowerApps

活用例

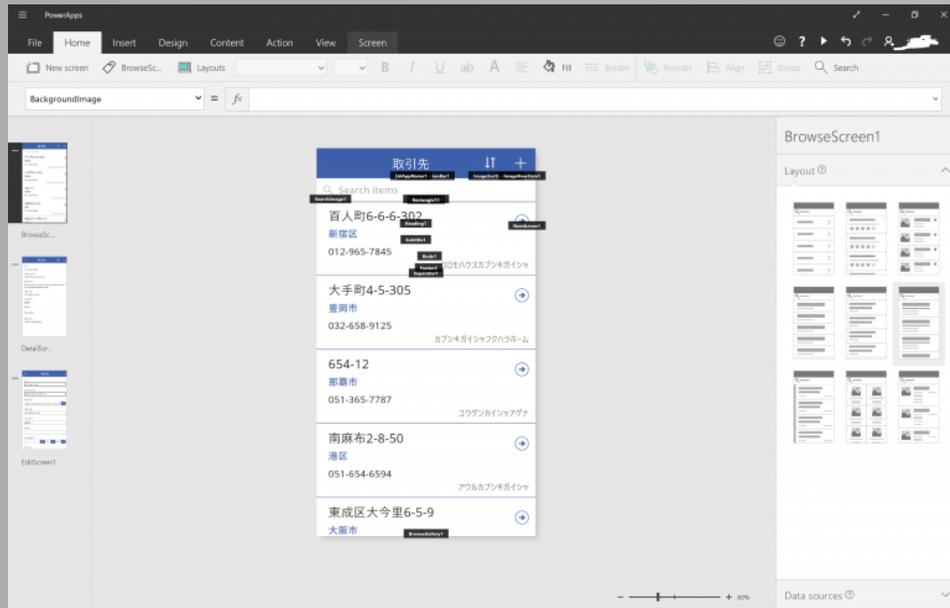
Dynamics/Office 製品で不足する画面や機能を補完するローコードソリューション。



PowerApps

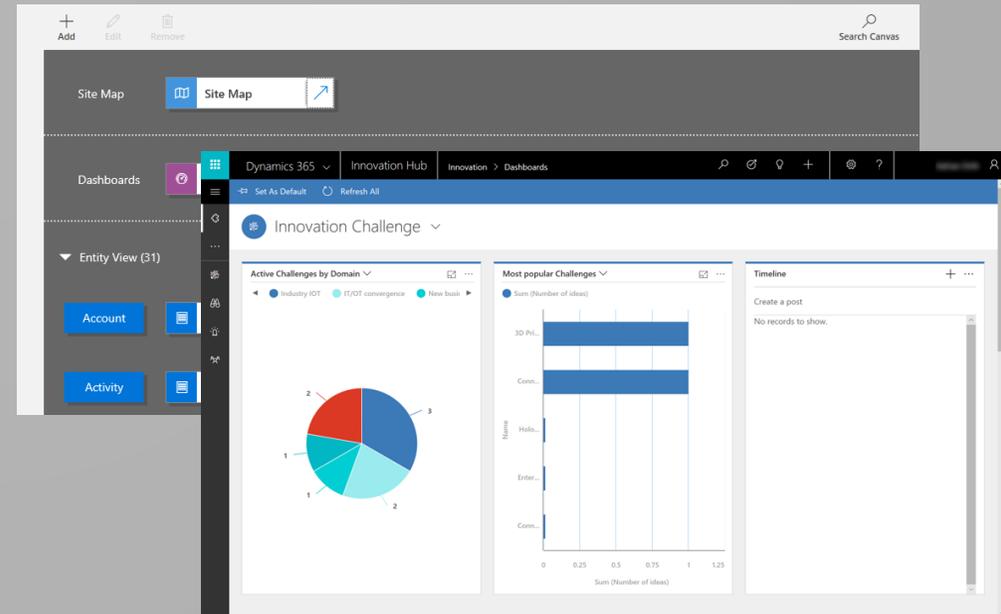
キャンバスアプリ

- 細かなUIの調整が可能
- モバイルでの操作性に強み



モデル駆動型アプリ

- Dynamics 365 (CRM)と同じ開発基盤
- データ構造から考える



PowerApps

The screenshot displays the Microsoft PowerApps environment. At the top, the navigation bar shows 'PowerApps' and the environment name '株式会社パシフィックビジネ...'. Below this is a ribbon menu with options like 'ファイル', 'ホーム', '挿入', 'ビュー', and 'アクション'. The main canvas area shows a form titled '商品マスタ申請画面' (Product Master Application Screen) with various input fields and a '申請' (Apply) button. The right-hand pane shows the 'プロパティ' (Properties) section for 'Screen1', with options for '背景の画像' (Background Image) and '画像の位置' (Image Position).

Fill = fx RGBA(255, 255, 255, 1)

ツリー ビュー

- Screen1
 - Label1
 - Button1
 - Form1
 - id_DataCard1
 - number_DataCard1
 - StarVisible1
 - ErrorMessage1
 - DataCardValue2
 - DataCardKey2
 - displayName_DataCard1
 - type_DataCard1
 - itemCategoryId_DataCard1
 - itemCategoryCode_DataCard1
 - blocked_DataCard1
 - baseUnitOfMeasureId_DataCard1

商品マスタ申請画面

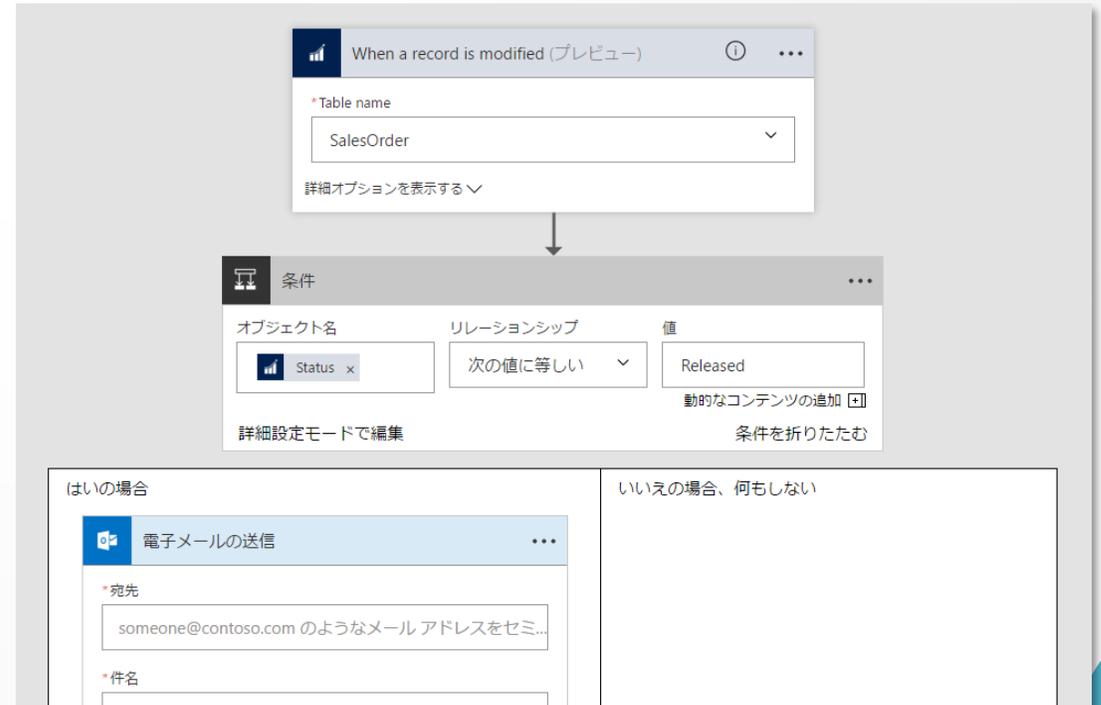
id	<input type="text"/>	displayName	<input type="text"/>
number	<input type="text"/>	itemCategoryCode	<input type="text"/>
type	<input type="text"/>	itemCategoryId	<input type="text"/>
blocked	<input type="checkbox"/>	baseUnitOfMeasureId	<input type="text"/>
inventory	<input type="text"/>	gtin	<input type="text"/>
unitPrice	<input type="text"/>	priceIncludesTax	<input type="checkbox"/>
unitCost	<input type="text"/>	taxGroupId	<input type="text"/>
taxGroupCode	<input type="text"/>		
lastModifiedDateTime	<input type="text"/>		

申請

Power Automate

活用例

それぞれのソリューション間の連携（データ連携／トリガーに基づくアクション）を実現するクラウドサービス。





Demo-2

製造出来高仕訳帳

指示済製造:

バッチ名

番号 ↑

101008

管理 処理

101009

101010

転記日

101011

→ 2021/07/08

101012

101013

101014

101015

101016

101017

101018

101019

101020

101021

製造オーダー名

製造オーダー部品および工順



プリンター (ブラウザーによって処理) ▾

フィルター: 製造オーダー

× ステータス ▾

× 番号 101024 ▾

+ フィルター...

合計のフィルター条件::

+ フィルター...

フィルター: 製造オーダーライン

宛先... 印刷 プレビュー & 閉じる キャンセル

活用例

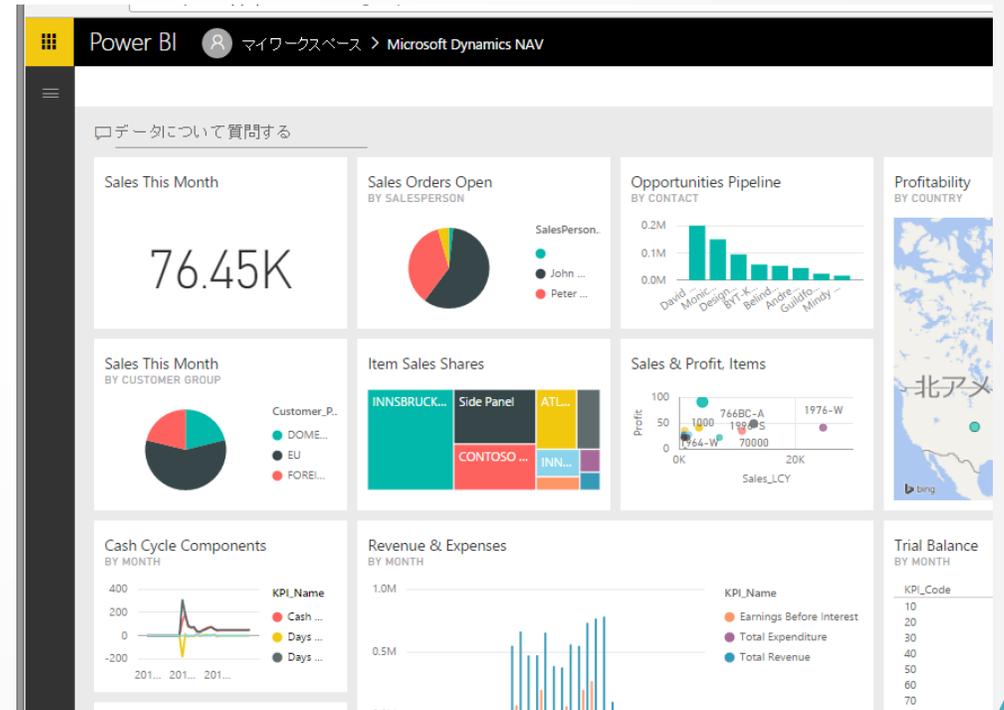
ビジネスデータを、いかにわかりやすく理解し次の行動に生かすかをサポートする。



実績



見込



事例：田中科学機器製作株式会社 様

ERPをノンカスタマイズで導入し
販売/購買/在庫/会計 の情報を一元管理



できるようになった②

ノンカスタマイズ
導入

ローコード開発
ツール
(Power Platform)

できるようになった③：リアルタイム経営

1. できるようになった
2. 管理会計へのアプローチ
3. リアルタイム経営の実現

これまでできなかったこと3つ

ERP周辺の業務において、これまで定説であった実現できないことは以下のようなものです。

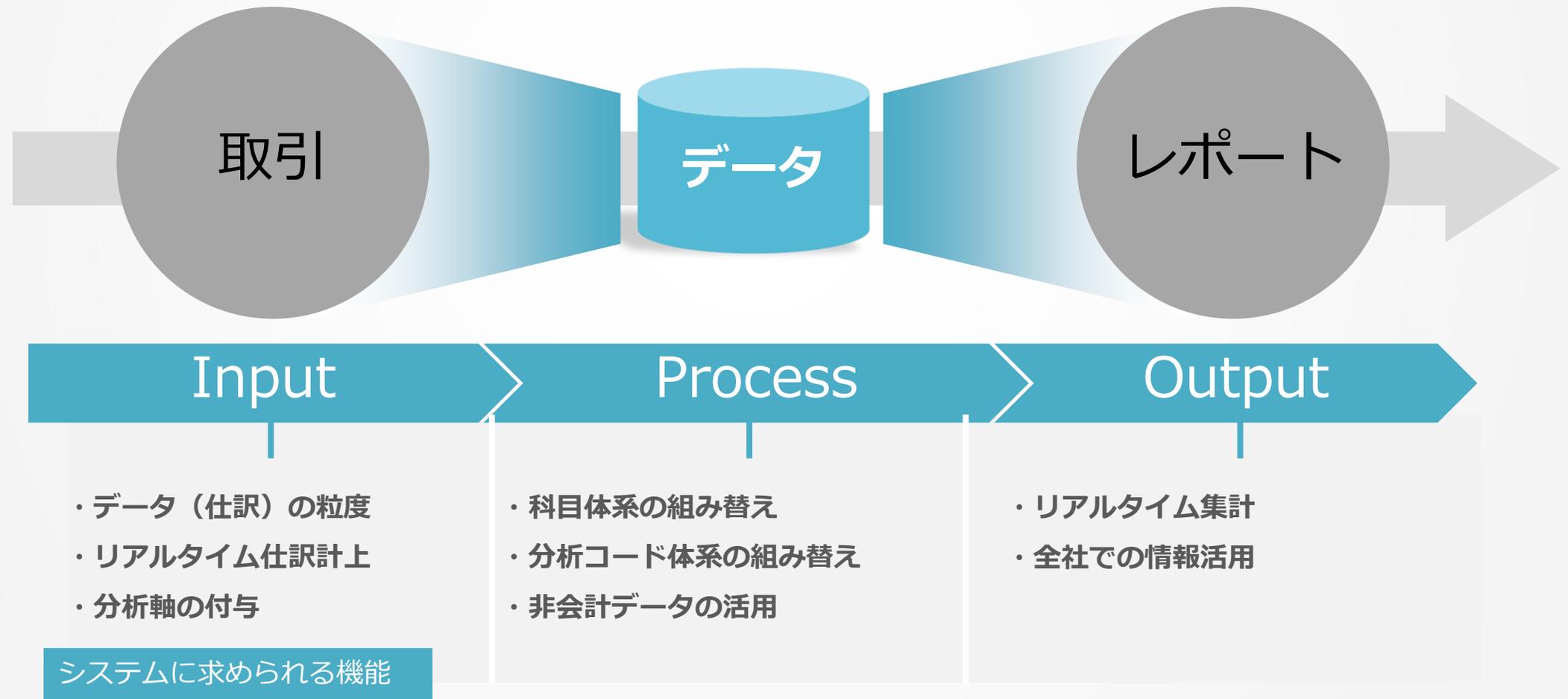
全体最適と
個別最適の両立

ノンカスタマイズ
ERP導入

リアルタイム
経営

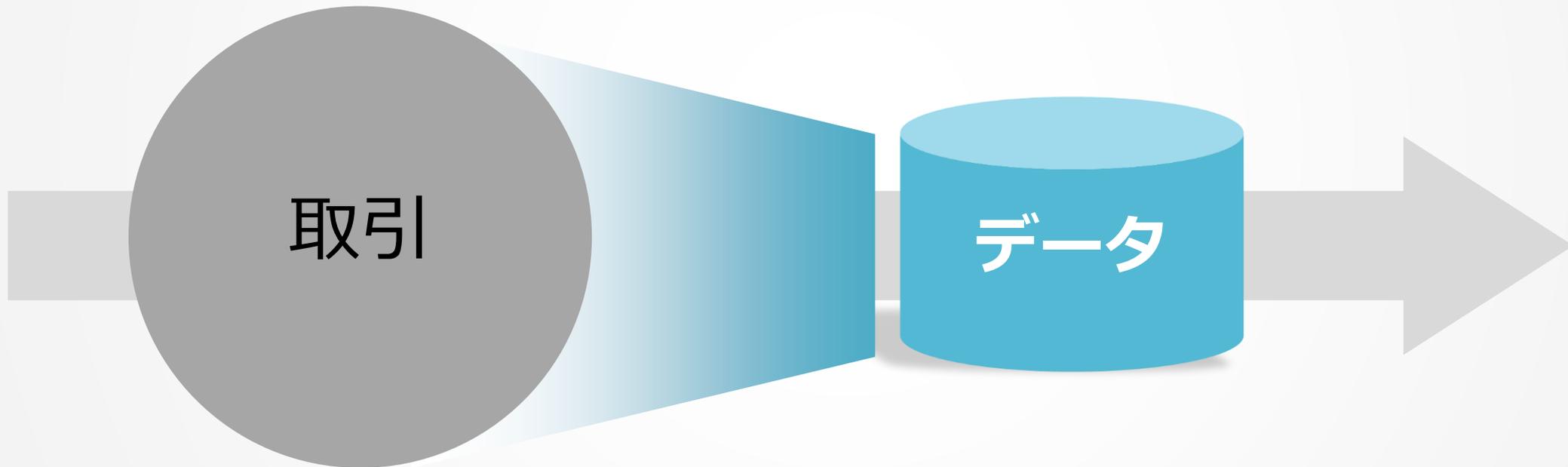
管理会計へのアプローチ

管理会計について考えるとき、データ集計やレポート作成機能に目が向きがちですが、実際は、いかに早く必要な情報を揃え集計を行うかが重要となります。



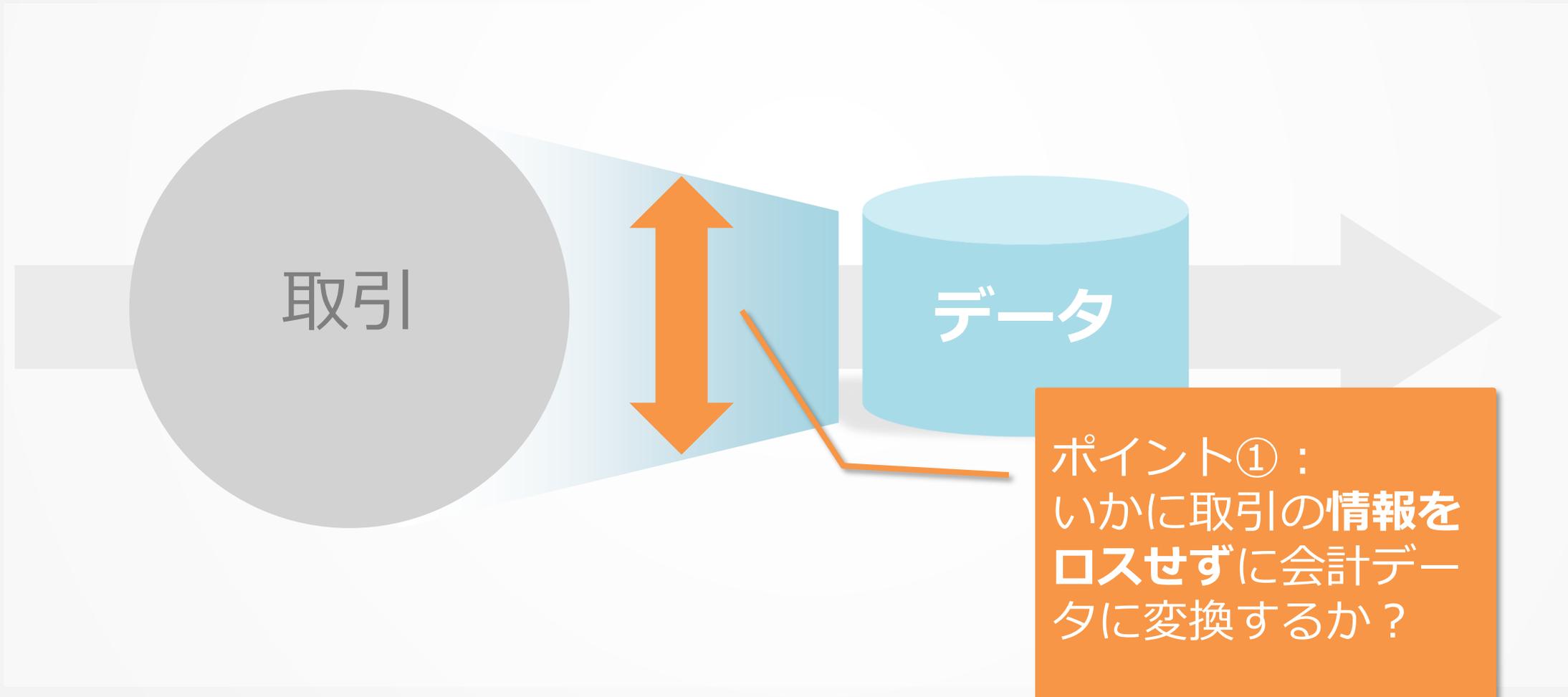
管理会計へのアプローチ

管理会計について考えるとき、データ集計やレポート作成機能に目が向きがちですが、実際は、いかに早く必要な情報を揃え集計を行うかが重要となります。



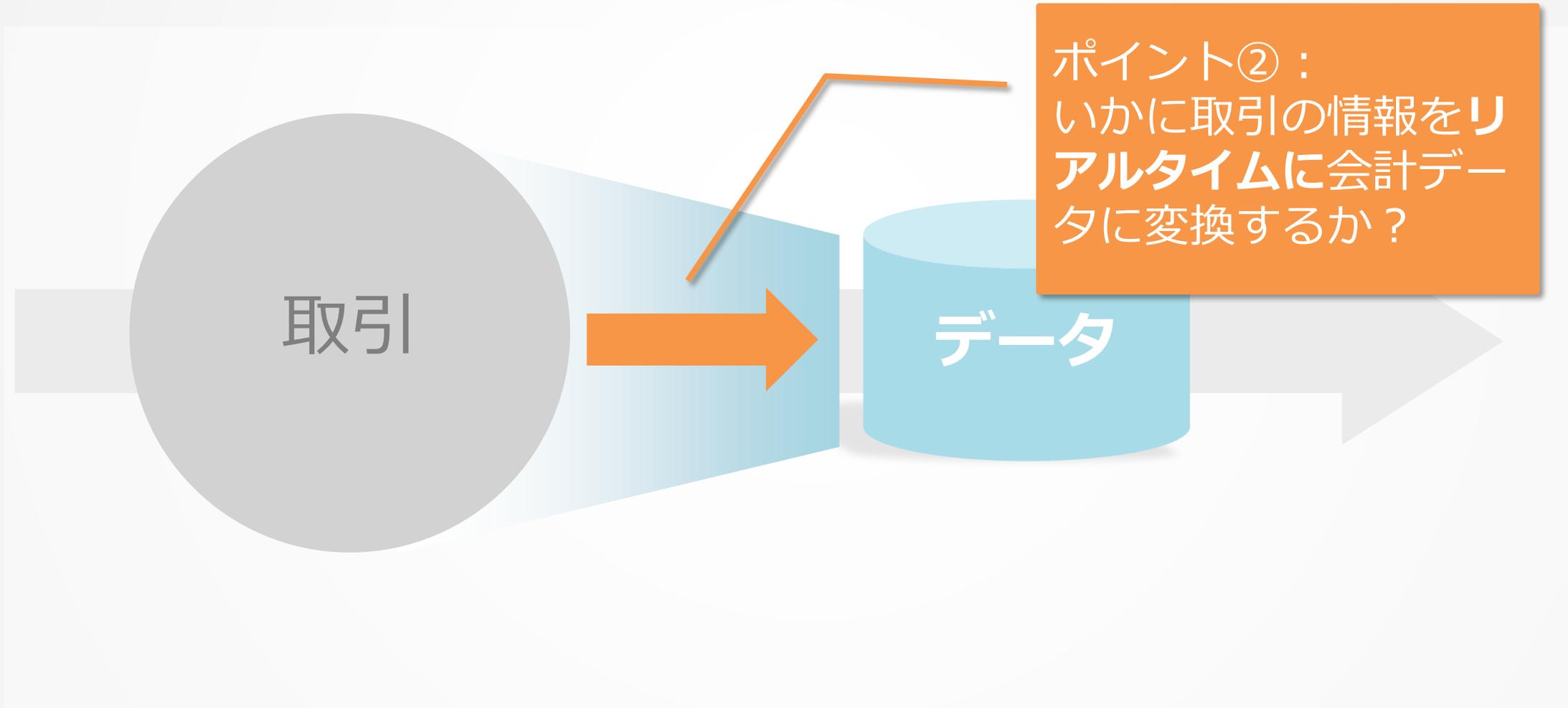
管理会計へのアプローチ

管理会計について考えるとき、データ集計やレポート作成機能に目が向きがちですが、実際は、いかに早く必要な情報を揃え集計を行うかが重要となります。



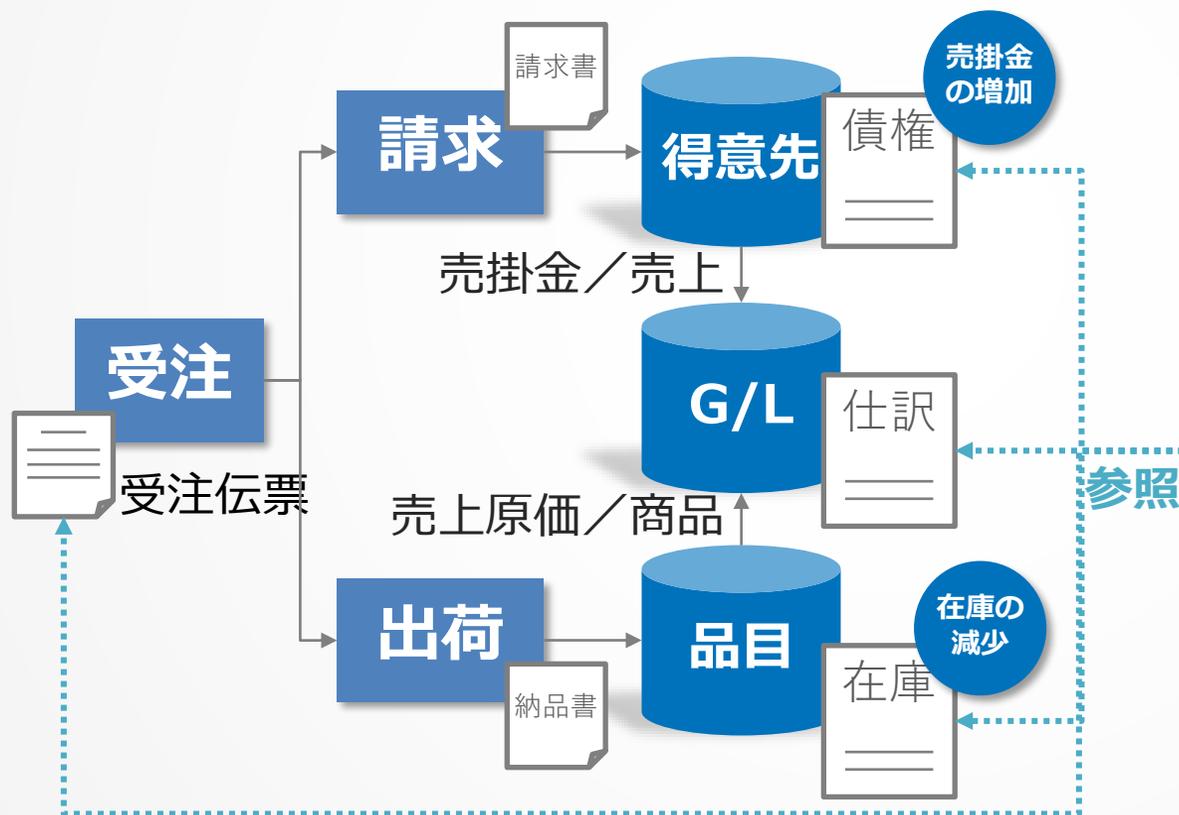
管理会計へのアプローチ

管理会計について考えるとき、データ集計やレポート作成機能に目が向きがちですが、実際は、いかに早く必要な情報を揃え集計を行うかが重要となります。



リアルタイム経営の実現

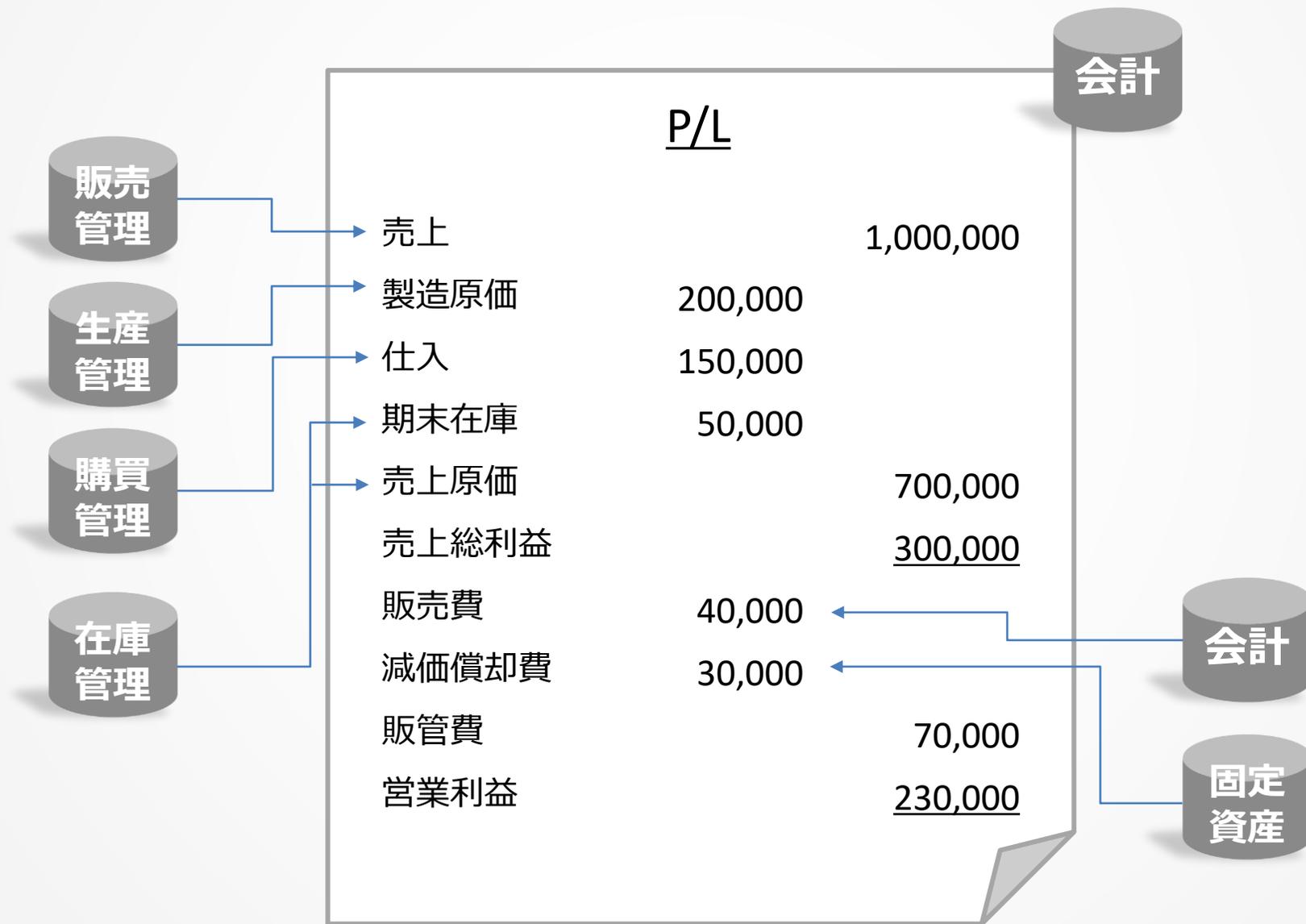
例) 受注データの流れ



ナビゲーション機能



リアルタイム経営の実現



できるようになった①

クラウド活用で
中小企業でも
本格派ERPを導入

リアルタイム
経営

MSのクラウドERPで実現する中堅・中小企業のDX

1. このようにしてできるようになった

このようにして、できるようになった

ERP周辺の業務において、これまで定説であった実現できないことは以下のようなものです。

全体最適と
個別最適の両立

ノンカスタマイズ
ERP導入

リアルタイム
経営

このようにして、できるようになった

全体最適と
個別最適の両立

ノンカスタマイズ
ERP導入

リアルタイム
経営

Office製品等との
連携による
現場レベルでの
業務改善

ローコード
開発ツール
(Power Platform)

クラウド活用で
中小企業でも
本格派ERP

Thank You !

Pacific **B**usiness Consulting, Inc.
Takeshi Setoya, CPA (Washington)
tsetoya@pbc.co.jp

